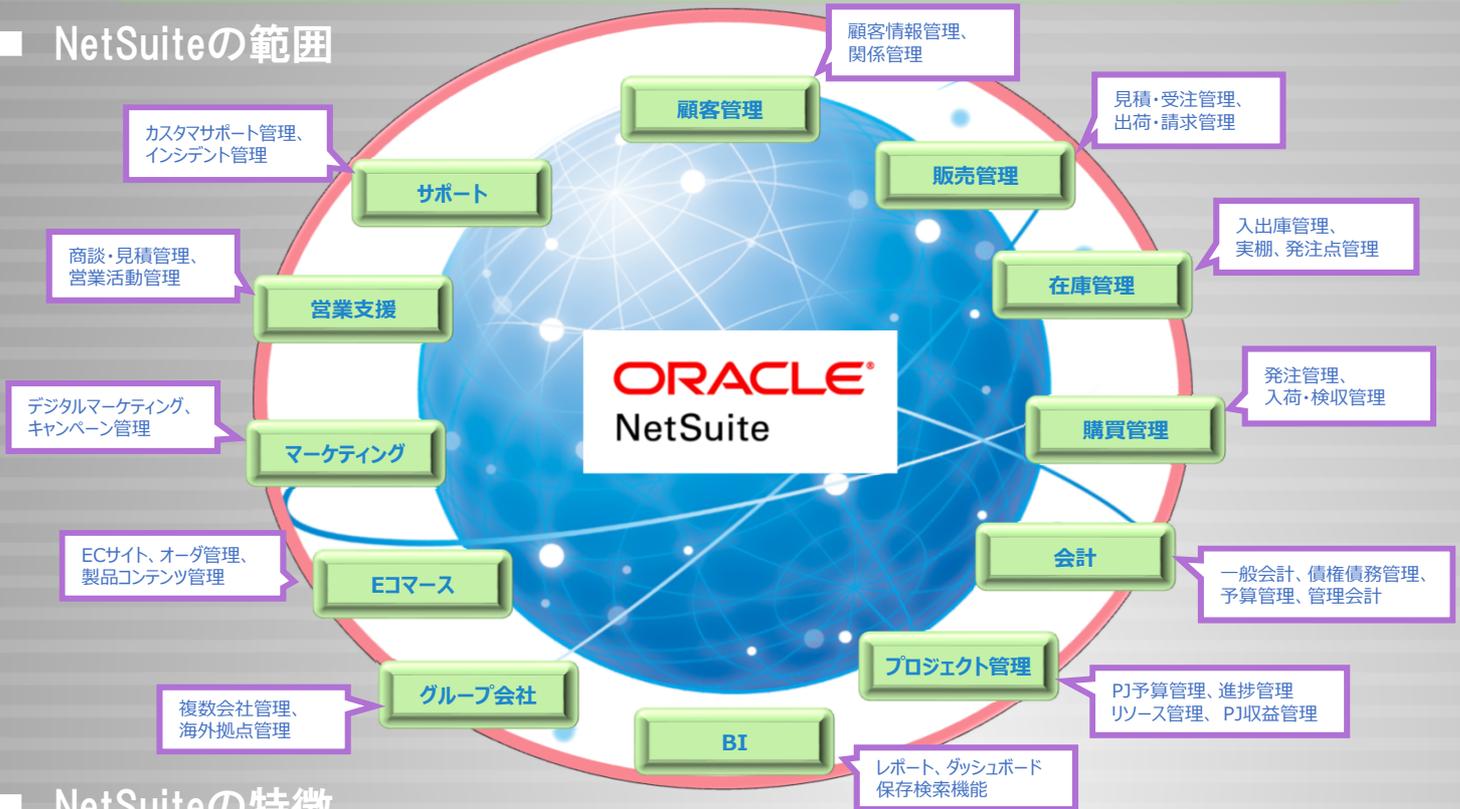


世界No.1クラウドERPスイートNetSuite

■ NetSuiteの範囲



■ NetSuiteの特徴

パーフェクトなパブリッククラウドERP

世界で最も成長を遂げ最大の導入数40000社を誇り完璧なクラウド環境で運用されているERPです。1インスタンス・マルチテナント基盤を実現している数少ないグローバルERPベンダーであり、中小中堅企業でも大企業と同等のシステム基盤を利用可能です。

グループ経営管理を高度に実現

国内海外のグループ会社に対し、内部取引消去・業務フローの標準化及びシステム基盤の統一により、グループ内の経営状況がリアルタイム且つ正確に把握できます。これにより、グループ経営の強化を早期に実現します。

経営の見える化

グループ経営管理を遂行するための業績指標(KPI)や管理会計レポートをNetSuite標準機能を効率的に使うことで早期に導入することができます。経営者向けや各ロール(役割)向けダッシュボードを構築し、リアルタイムに管理情報や指標を参照し経営判断に活用できます。

リアルタイム連携

販売・購買・在庫・製造・債権債務・財務会計は全てがリアルタイムに連携し、瞬時にアクションの結果や状況を把握し意思決定のスピードアップを支援することが可能です。

常に進化(年2回のバージョンアップ)

バージョンアップは年2回行われ、多数の機能が強化され続けています。

グローバル展開に最も適したERP

19言語・190以上の通貨に対応し、企業のグローバル化を強力に支援します。1インスタンスの統合システム基盤によりグローバルで一つの企業体を確立し、会計だけでなくビジネスそのものを一体化することで企業統制をより高度化させることが可能です。

ERP・CRM・EC・PSAが統合

経営管理基盤であるERP、顧客管理やプロモーションを高度化するCRM、ネット上での販売強化及びバックオフィスシステムとの連携が図れるEC、プロジェクト管理機能の集合体であるPSAが一体化した世界に類を見ない統合パッケージシステムです。

画面やレポートのカスタマイズ

画面の構成や新規項目の追加等、標準のカスタマイズプラットフォーム上で簡単に実装可能です。また多数の標準レポートに加え、KPIや各種レポートを作成するためのBIも同様に容易に習得できます。外部の専門家やシステム部門を頼らず、ユーザ部門のメンバでも対応可です。

堅牢なセキュリティと信頼性

可用性、冗長構成、暗号化、非常用電源など、中小規模の企業単独では難しいセキュリティや信頼性の実現をパブリッククラウドだから可能となります。

1年単位の使用料

規模に応じて1年単位で使う分のみをお支払、オプション機能で様々な業種に対応することができます。

◆ アストップが提供するNetSuite導入支援

提供ソリューションの一例

サービス/IT業	卸売販社/小売業	製造業
<ul style="list-style-type: none"> プロジェクトリソースの適正管理 プロジェクト計画と進捗管理 プロジェクト収益をリアルタイムに認識・可視化 商談～契約～入金、サポートまで顧客ライフサイクルを全てカバー プロジェクト別収支、全社財務管理をリアルタイムに反映 	<ul style="list-style-type: none"> 売上拡大を実現するCRM/SFA 売上を促進するECサイト構築 棚番、ロット管理、シリアル管理等高度な在庫管理でSCMを最適化 需要計画を用いることにより売上予測に加え適正な在庫管理を実現 SCMプロセスの見える化推進 顧客、仕入先向け専用画面で仕入/販売業務を効率化 	<ul style="list-style-type: none"> 製造計画の円滑な作成 部品表の作成と適格な製造指示 調達から支払までカバーする購買機能による業務効率化 適正在庫維持のための需要計画 原価のリアルタイムな見える化で原価低減を促進 海外工場・販社を含む複数拠点でのグループ経営の確立
<p>NetSuite ERPに加え、オプション機能「プロジェクト管理」機能（製品PSA）で実現</p>	<p>ERP・CRM・Ecommerceのシームレスな統合。需要計画や拡張在庫機能等も有効に活用可能</p>	<p>オプションとして製造機能の「ワークオーダー・組立製造」複数倉庫・棚番管理の「拡張在庫」配賦機能の「拡張会計」等を活用</p>

お客様の漠然とした課題の例（以下の課題例の中で3つ以上当てはまったら是非アストップにご相談ください）

- 先月の実績がわかるのは2-3週間後だ。いつも対策が後手に回り経営から何とかしろと言われる。
- 今の会計システムは税務申告用だ。IT化によって経営管理を向上させるなどうちの会社には到底無理だ。
- 特に海外工場はどんな状況なのかまったくわからない。
- 当社の課題の一つは在庫削減なのだが管理が面倒で在庫削減など当分できそうにない。
- 業務でエクセルをかなり使っている。人も変わり、もはやメンテ不能である。
- 長い年月にわたり業務を共通化・効率化する活動などはできていない。
- システムの保守、運用の費用が経営を圧迫しているように感じる。
- 基幹システムが老朽化しているのでは。バージョンアップをすればまた多額の費用がかかるらしい。
- 高い保守費のわりにベンダーのサポートが悪いときいている。でも保守はやめたくてもやめられない。
- 我が社のITインフラは効率性、柔軟性、迅速性など他社と比べてどうなのだろうか。
- これらの悩みをコンサルティング会社に相談すると高い費用がかかってしまう

自社の要員でシステム導入を決めるには様々な不安がある

- システム化要件(ニーズ)が複雑化・多様化しまとめる自信がない
- 構想や計画に多くの費用をかけたくないが長期のシステム化計画は必要
- 新システムに大きなコストはかけられない
- 本当にシステムのリプレースが必要なのか判断がつかない
- どの部分のシステムリプレースを行えば業務上効果が発揮できるのだろうか
- システム導入の費用対効果がわからず経営を説得できない
- システム化というだけで、経営は理解を示そうとしない
- 経営にとって有効なシステム化の実現が簡単ではなさそう

お客様の期待と身の丈に合った新システムを低コストで導入したい



アストップは必要最低限の費用でNetSuiteの導入を早期に実現しお客様の様々な課題を解決します

事業内容

■ システム導入支援

- ERP導入支援
- クラウド活用支援
- プロジェクトマネジメントオフィス
- ITコンサルティング
- 業務生産性向上支援